

## 近江商人再生プロジェクト 第3回（2015年度）のようす

### ▶ 1年生が新たに加わり、新メンバーで準備中!!

今年で3年目を迎えるこのプロジェクト。これまでの経験と智慧で、さらにお客さまの心を「ギュツ」とつかめるような取り組みができるよう計画中です。

訪問先で、「天八魂」を発揮できるよう、日々取り組んでいます。

お客様に喜んでいただき「買ってよかった!」といただけるように、滋賀県から持っていく商品や訪問先で仕入れる商品について調査をし、仕入れに向けた取り組みを進めています。

### ▶ ドキドキしながらのプレ行商.....

「今日は朝からいつもよりドキドキしています.....」

7月8日(木)、今日は午後から近江八幡市内、学校周辺を4か所に分担して行商へ出かけました。心配していた雨も降ることもなく完売できた班もありました。"八商生がんばれ!!"と快く商品を買ってくださった地元の方々、本当にありがとうございました。商品が売れるうれしさ、売れない苦勞を知り、本番に向けて一同、気合いが入ったようです。

今回販売した商品は、北海道利尻高等学校様から磯の木昆布・磯のり・昆布飴・鮭トバなどの利尻名物を仕入れさせていただきました。

なお、この取り組みについて、キラりん滋賀（びわ湖放送）様、京都新聞様に取材していただきました。



### ▶ 今年も元気に開店 天八商店!!

7月18日（土）から6泊7日が出発しました！

主な日程は次の通りです。

- 1日目 7/18（土）近江八幡発—佐野着【佐野市内仕入・販売実習】佐野発—宇都宮着
- 2日目 7/19（日）宇都宮発—仙台着【仙台市内販売実習】仙台発—栗原
- 3日目 7/20（月）栗原発—盛岡着【盛岡商高交流】【市内仕入・販売実習】盛岡発—大船渡着
- 4日目 7/21（火）大船渡発—釜石着【震災研修】【釜石市内仕入・販売実習】釜石発—米沢着
- 5日目 7/22（水）【米沢市内仕入・販売実習】米沢発—宇都宮市着【現地企業交流会】
- 6日目 7/23（木）【宇都宮市内販売実習】宇都宮発—富士宮着【富士宮市内販売実習】
- 7日目 7/24（金）富士宮発—近江八幡 帰着

## 》 行商の様子

**一日目**は、朝8時に栃木県佐野市に向けて出発しました。佐野市では、「道の駅 どもんなかたぬま」を拠点とし、固定販売と訪問販売を行いました。

雨の中、初のカップを着ての行商でしたが、慣れないながらも精一杯販売しました。



**二日目**は、仙台市の広瀬通り「仙台市ガス局 ガスサロン」前にて固定販売を3時間近く行いました。「てんぱちくん」も登場し、販売活動を行いました。お客様誘導のため、ビラ配りなども行いました。



**三日目**は、午前中は、盛岡市の「プラザおでって」にて、盛岡商業高校との交流会を行い、お互いに親交を深めることができました。

午後からは、盛岡商業高校の生徒さんとともに、仕入実習と販売準備を並行して行いました。盛岡では、近江商人末裔の会の方々はじめ多くの方々々に親切にいただきました。この頃になると商品説明もうまくなってきました。



**四日目**は、岩手県釜石市にてボランティアガイドさんから説明を聞き、被災地研修（釜石市内～大槌町まで）を行いました。震災の傷跡の大きさを見て、改めてプロジェクトの意義を考えさせられました。また、釜石の名物も仕入れることができました。



**五日目**は、栃木県宇都宮市のオリオンスクエアを拠点として固定販売と訪問販売を行いました。また、平行して仕入実習を行いました。暑い中でしたが、在庫管理にもしっかり取り組みました。昼からは、東京に移動し本校OBの方々との交流会を行い、様々な話を伺い親交を深めることができました。





六日目は、近江商人ゆかりの企業様（伊藤忠、丸紅）を2つのグループに分かれて訪問しました。企業様では、商品説明や実際に販売実習も行わせて頂きました。午後から静岡県富士宮市に移動し、歓迎セレモニーの後、固定販売と訪問販売を行いました。

富士宮市は、今回で3回目の訪問となりとても暖かく迎えていただきました。目標の売上も達成し、夜には名物「富士宮焼きそば」を食べながら楽しい反省会ができました。



七日目の最終日、学校に戻り到着式を行いました。プロジェクトを終え、それぞれが感じること、学んだことを発表し、今回の経験をみんなで共有することができました。

長かったような短かったような6泊7日の行程で多くのことを経験し、多くのことを感じ、多くのことを考えさせられ、みんなが大きく成長できたのではないかと思います。

